

DOSSIER PARTENAIRE — ÉDITION B2B · DISTRIBUTEURS DE MATÉRIEL MÉDICAL

Q-Go.

**Le circuit passif universel. Sans batterie,
sans électrode, sans test préalable.**

Ce que Q-Go est, ce qu'il n'est pas, comment il fonctionne, ce que nous avons mesuré, ce que nous ne savons pas encore, et ce que le produit rapporte à un point de vente.

**80+**

TESTEURS CERTIFIÉS

11

PAYS

120_s

POUR DÉMONTRER

2 ans

GARANTIE CIRCUITS

Deux minutes pour démontrer sur le corps du client ce que douze marques de chaussures n'arrivent plus à prouver.

SOMMAIRE

Ce que contient ce dossier

Un dossier destiné aux distributeurs de matériel médical. Six parties, dans l'ordre où un distributeur en a besoin : le constat et le cadre réglementaire, la preuve, le produit, la gamme, le partenariat, et ce que nous nous engageons à ne pas cacher.

Synthèse — l'essentiel en une page	03
Partie I • Le constat et le cadre — ce que vous pouvez dire, et ce qui vous expose	04
Ce que vous pouvez dire — la liste affichée au corner de test	06
Partie II • La preuve — instruments, relevés, limites assumées	07
Le relevé d'asymétrie — 6 sujets · dynamomètre Kinvent	08
La Démo 120 secondes — le protocole de démonstration	09
Partie III • Le produit — définition, circuit, support, mécanisme	10
Ce qu'est Q-Go — et ce que ce n'est pas	11
Planche officielle — comment le signal voyage dans le corps	15
Partie IV • La gamme et le marché — positionnement, axes, cibles, prix	16
Les quatre axes d'observation — dans l'ordre de ce qui se mesure	22
La gamme et les prix publics — du circuit aux accessoires	24
Partie V • Le partenariat — implantation, deux chemins, accompagnement	25
Où poser le produit — quatre règles d'implantation	26
Deux chemins — rayon seul ou point de testing officiel	27
Partie VI • Notre engagement — qui est derrière, ce qu'on ne sait pas, démarrer	29
Lettre d'intention — à remplir, signer et nous renvoyer	33

33

PAGES

3

PLANCHES OFFICIELLES

1

PAGE À SIGNER

L'essentiel, si vous ne lisez qu'une page

LE PROBLÈME

Votre rayon performance ne vend plus de la performance : il vend de la comparaison de prix. Il ne reste rien à faire ressentir au client en deux minutes.

LE PRODUIT

Un circuit passif résonant, en semelle de port diurne ou en micro-circuit de 2 × 2 cm. Sans pile, sans électrode, sans test préalable, sans certification pour le vendre.

LA PREUVE

La mesure se fait sur le corps, aux instruments de la kinésithérapie du sport. Sur notre série élargie, l'asymétrie mesurée au dynamomètre est divisée par 2 à 5 — préférentiellement du côté faible.

LE REVENU

Marge directe sur stock, commission d'affiliation de 17,5 à 22,5 % sans stock immobilisé, bonus formation de 150 à 350 €. Vous pouvez démarrer sans inventaire.

120 s

POUR DÉMONTRER

25–40 %

CORNER-TEST

80+

TESTEURS CERTIFIÉS

11

PAYS

CE QUE NOUS DEMANDONS

Deux minutes et une mesure sur votre propre corps. Si rien ne bouge, vous nous le dites en face et le dossier s'arrête là.

OBSERVATION INTERNE

Chiffres issus de tests internes non audités, résultats individuels variables. Aucune allégation médicale. Les limites de nos protocoles sont détaillées pages 08 et 31 — avant les chiffres, jamais après.

PARTIE I

Le constat et le cadre

Ce que vos clients viennent chercher chez vous, et la frontière exacte entre ce que votre équipe peut dire et ce qui engagerait votre responsabilité.

Pourquoi votre rayon performance ne convertit plus	05
Ce que vous pouvez dire — et ce qui vous expose	06

Pourquoi votre rayon performance ne convertit plus

Votre rayon ne vend plus de la performance. **Il vend de la comparaison de prix.**



Point de vente sport — contexte d'usage

01

Saturation produit

Vingt marques, dix modèles chacune, le même argumentaire: amorti, drop, foulée. Le client compare, ressort, et achète moins cher en ligne.

02

Aucun différenciateur expérientiel

Le client peut essayer une chaussure sur un tapis. Il ne peut pas ressentir un gain de performance. Il achète au feeling.

03

Les objets connectés ont pris votre rôle de conseil

Le client arrive avec sa montre, ses chiffres et son avis déjà fait.

04

Votre marge repose sur la confiance seule

Et cette confiance s'érode à chaque fois qu'il vérifie le prix sur son téléphone, devant vous.

LE TWIST

Le problème n'est pas votre offre. C'est que vous n'avez plus rien à faire ressentir en deux minutes. **Un client qui ne ressent rien négocie. Un client qui mesure quelque chose achète.**

Ce que vous pouvez dire — et ce qui vous expose

Vous vendez des dispositifs médicaux. Nous n'en vendons pas. Cette différence n'est pas un détail juridique : elle décide de ce que votre équipe peut dire à un client, et de ce qui engagerait votre responsabilité.

Un produit devient dispositif médical par sa présentation. Si votre vendeur annonce qu'il soulage, corrige ou traite quoi que ce soit, le produit change de catégorie — et c'est vous, en tant que distributeur, qui en portez les obligations. Nous préférons vous l'écrire en première partie plutôt qu'en note de bas de page.

CE QUI SE DIT SANS RISQUE

- « Ça se mesure sur vous, avant et après. Deux minutes. »
- « On observe une réduction de l'écart de force entre vos deux côtés. »
- « C'est passif : pas de pile, pas d'électrode, rien à recharger. »
- « Ça ne remplace rien de ce que vous utilisez déjà. »
- « Si vous ne mesurez rien, vous nous le dites. »

CE QUI NE SE DIT JAMAIS

- Le nom d'une pathologie, quelle qu'elle soit.
- Le mot douleur, même au conditionnel, même rapporté par un client.
- Soulage · corrige · traite · thérapeutique · soigne.
- « Protection contre les ondes ». On parle de contrebalancer une charge environnementale, jamais de protéger.
- Toute comparaison avec une orthèse, une semelle orthopédique ou un dispositif de votre rayon.

LA RÈGLE SIMPLE

Si la phrase pourrait figurer sur la notice d'un produit de votre rayon médical, elle ne convient pas pour celui-ci.

Nous fournissons cette liste à chaque partenaire, affichée au corner de test. Elle protège votre établissement, et elle protège la seule chose que nous ayons à vendre : le fait que nous n'exagérons pas.

PARTIE II

La preuve

Ce que nous mesurons, avec quels instruments, sur combien de personnes — et tout ce que nos protocoles ne permettent pas encore d'affirmer. Cette partie précède le produit, volontairement.

La preuve se fait sur le corps	08
La Démo 120 secondes	09

La preuve se fait sur le corps, jamais sur le circuit

Une aiguille qui bouge devant un circuit prouve une émission. Elle ne prouve aucun effet physiologique.

C'est pour ça qu'on ne mesure pas le circuit — on mesure la personne. Les instruments sont ceux de la kinésithérapie du sport : dynamomètre Kinvent, plateformes de force, stabilométrie, amplitude articulaire. Reproductibles, objectivables, vérifiables par un tiers.



Dynamomètre Kinvent — mesure de force isométrique pendant un test d'asymétrie

OBSERVATION INTERNE

Série élargie 2026 · 6 sujets · 4 groupes musculaires · Kinvent

SUJET / TEST	AVANT	APRÈS	ÉCART — ÉCHELLE 0-20 %	FACTEUR
Jon — abduction d'épaule	16,0 %	8,3 %		÷ ~2
Stéphane — extension de genou	15,9 %	4,1 %		÷ ~4
Élodie — flexion de genou	11,2 %	2,2 %		÷ ~5

● Asymétrie avant ● Après · échelle commune 0-20 %

1 004 → 609 mm²

Oscillation posturale au squat — plateformes K-Force

~ +15 %

Rotation cervicale — amplitude K-Move

~ +20 %

Force max en isométrie, athlètes pro — ARX, R15 Studio, Paris

Un échauffement banal élèverait les deux côtés de façon comparable. Ici, c'est préférentiellement le côté faible qui progresse. Ce n'est pas une élévation globale: **c'est un rééquilibrage.**

CE QUE NOUS DISONS AUSSI — PARCE QUE PERSONNE D'AUTRE NE LE DIT

Série non contrôlée: ordre fixe sans → avec, sans circuit factice ni aveugle. Une réplication randomisée en aveugle est en préparation, la clé détenue par un tiers indépendant.

Sur la machine ARX, un record personnel est le meilleur de N essais comparé à une mesure unique. La comparaison est déséquilibrée, et nous le disons avant qu'on nous le reproche.

Trois autres sujets — Karine, Evan et Régis — vont dans le même sens sur le psoas. Leurs valeurs ne sont pas consolidées: nous ne publions pas un chiffre que nous ne pouvons pas défendre.

La Démo 120 secondes remplace l'argumentaire

Vous ne vendez pas un produit. Vous faites vivre une différence, sur le corps du client, devant lui, en deux minutes.



Test musculaire manuel — contexte de démonstration

CE QUE ÇA CHANGE EN POINT DE VENTE

Le client ne compare plus deux prix. **Il compare son avant et son après.** Le référentiel change de camp.

La démonstration est **reproductible** : n'importe quel employé formé l'exécute de la même manière.

Le test électromagnétique est **le moment de bascule** : la personne constate elle-même que son expression musculaire instantanée est modulée par une charge environnementale.

Q-Go se démontre **après 20 secondes de port**. Timing officiel, à respecter à la lettre.

CHRONO OFFICIEL

120 s

10 tests · avant / après · 20 s de port

CONVERSION CORNER-TEST

25–40 %

Des clients ayant accepté le test

OBSERVATION INTERNE

Données internes non auditées, variables selon la zone, le profil de clientèle et le niveau de formation de l'employé. Le Test Posture Parfaite (15 minutes) n'appartient pas à Q-Go : il relève de la gamme Q-Pro. Q-Go se teste par la Démo 120 secondes, et uniquement par elle.

PARTIE III

Le produit

Un circuit passif, deux formats, aucune pile. Ce qu'il est, ce qu'il n'est pas, et le principe physique qu'on assume de ne pas avoir tranché.

Ce qu'est Q-Go — et ce que ce n'est pas	11
Le circuit Neuro Sync	12
La semelle de port diurne	13
Comment ça marche — la version honnête	14
Planche — le signal dans le corps	15

DÉFINITION

Ce qu'est Q-Go — et ce que ce n'est pas

Q-Go est un **circuit passif résonant**, intégré soit dans une semelle de port diurne prête à glisser dans la chaussure, soit dans un micro-circuit de 2 × 2 cm × 1,5 mm fixé par Q-Tape. Pas de pile. Pas d'électrode. Pas d'émetteur actif. Aucune correction mécanique de l'appui, aucune orthèse.



Circuit Q-Go Neuro Sync · série de production 2026

2 × 2 cm

× 1,5 mm

0 pile

RIEN À RECHARGER

0 électrode

RIEN À APPAIRER

7 modes

DE PORT (A-G)

CE QUE C'EST

Un **circuit passif** — self, capacité, résistance — sans aucune source d'alimentation embarquée.

Une **calibration universelle**, le profil Harmonia, inspirée du registre 0,1 Hz de la cohérence cardiaque. McCraty, American Journal of Cardiology, 1995.

Un produit qui se vend **sans certification préalable** et sans rendez-vous clinique. Le client repart avec, aujourd'hui.

CE QUE CE N'EST PAS

Pas un dispositif médical. Aucune allégation de soin, de diagnostic ni de prise en charge.

Pas une semelle orthopédique. Aucune correction mécanique de l'appui.

Pas un objet connecté. Il ne mesure rien, ne transmet rien, n'ajoute aucune charge.

Pas un dispositif de blocage. Atténuer la liaison d'un appareil le pousse à émettre plus fort : le bloqueur augmente la charge qu'il prétend réduire. Q-Go fait l'inverse — il utilise le champ ambiant comme source, et vise la personne, pas la pièce.

Le seul objet de votre rayon qui n'a besoin ni de batterie, ni de réseau, ni de votre confiance : il se démontre.



LE CIRCUIT

2 × 2 cm. 1,5 mm.
Rien à recharger.

Le Q-Go Neuro Sync est le même circuit que celui de la semelle de port diurne, sorti de son support. Il se fixe au Q-Tape sur la peau, un vêtement ou un accessoire, et se démontre exactement de la même façon — parce que le mécanisme n'a jamais été lié au pied.

Circuit LC

SANS ALIMENTATION

7 modes

DE PORT, A À G

20 s

AVANT LA DÉMO

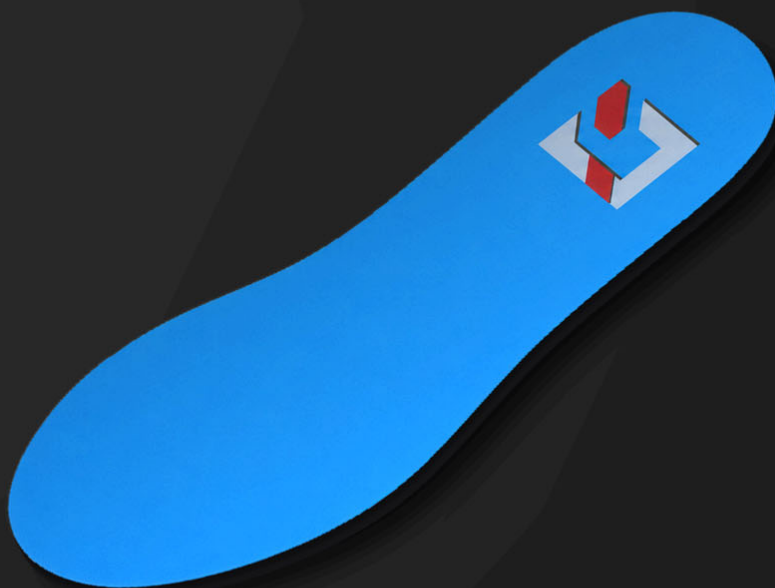
279 €

PRIX PUBLIC

Q-GO INSOLES

On la glisse dans la chaussure, et on l'oublie.

Aucune correction mécanique, aucune orthèse, aucune pièce d'usure. Une semelle de port diurne dans laquelle le circuit est intégré: le client la met le matin, et la démonstration en rayon a déjà eu lieu la veille, sur son propre corps.



Port diurne

AUCUNE MANIPULATION

Universelle

PROFIL HARMONIA · SANS TEST

329 €

PRIX PUBLIC

Comment ça marche — la version honnête

Si vous avez déjà vu un poste à galène, vous avez déjà compris le principe.

DOCUMENTÉ

Un poste à galène est une radio sans pile: une antenne, une bobine, un condensateur, un écouteur. Aucune alimentation. Il capte le champ électromagnétique ambiant présent dans sa bande d'accord et restitue un signal — une seule station, celle sur laquelle il est accordé. C'est de la physique de manuel: loi de Faraday, fréquence de résonance $f = 1 / (2\pi\sqrt{LC})$, sélectivité liée au facteur de qualité.

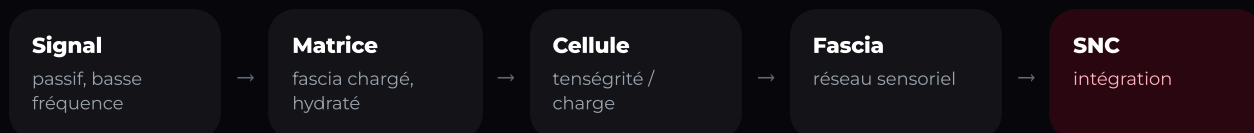
HYPOTHÈSE

Q-Go fonctionne sur ce principe. Le circuit capte le champ électromagnétique ambiant présent dans sa bande de résonance et restitue une signature. **Notre hypothèse de travail:** cette signature influence la cohérence du signal qui parvient au système nerveux central.

TROIS PRÉCISIONS QUI NOUS DISTINGUENT

- 1 Ce n'est pas lié au pied.** Le pied est un emplacement pratique — le brevet d'origine précise lui-même que la semelle de port n'est qu'un support parmi d'autres. Le circuit s'applique en tout point du corps et agit sans contact direct.
- 2 Le principe est breveté, et l'antériorité est publique et vérifiable.** Le brevet revendique en toutes lettres un dispositif passif sans source d'alimentation, une résonance induite par influence extérieure, un couplage sans contact et une application en tout point du corps.
- 3 Nous rejetons une partie de ce brevet.** Le texte d'origine évoque une puissance prélevée sur l'organisme. Nous ne retenons pas cette formulation: les champs du corps sont sans rapport d'intensité avec ce qui est en jeu. **Le champ capté vient de l'environnement, pas de la personne.**

CHAÎNE DE TRANSMISSION — HYPOTHÈSE MÉCANISTE



Présentée comme chaîne de transmission, pas comme promesse médicale.

Ce que la planche montre, et ce qu'elle ne prétend pas

Extraite de la bibliothèque scientifique de la charte et reproduite sans retouche, mention de conformité comprise. À montrer telle quelle en entretien : elle situe le niveau de certitude avant même que la question soit posée.

Comment le signal voyage dans le corps

Une hypothèse mécaniste présentée comme chaîne de transmission, pas comme promesse médicale.



SORTIES OBSERVABLES / À INVESTIGUER

● Posture ● HRV ● Sommeil ● Récupération ● Focus

Positionnement : maillons documentés séparément · chaîne globale encore en validation.

Passif · Non-invasif · Sans batterie · Sans électrode | Observations fonctionnelles internes | Résultats individuels variables



À RETENIR

Le circuit ne revendique aucun effet clinique et ne se substitue à rien : il introduit un signal dans une chaîne physique, et c'est l'intégration de ce signal par le système nerveux que nous mesurons ensuite sur le corps.

PARTIE IV

La gamme et le marché

Où Q-Go se place face à la gamme calibrée, les quatre axes d'observation, à qui il s'adresse et ce qu'il coûte.

Où se place Q-Go	17
Planche — Q-Go face à Q-Pro	18
Les signatures Q-Pro	19
Quatre supports, quatre calibrations	20
À qui ça s'adresse	21
Les quatre axes d'observation	22
Planche — la charge ambiante	23
La gamme et les prix publics	24

Où se place Q-Go — on ne vous mentira pas

Q-Go n'est pas notre meilleur produit. **C'est notre produit le plus vendable.** Et c'est exactement ce dont vous avez besoin.

● Q-GO — PROFIL UNIVERSEL

Achat en rayon → port 20 s → Démo 120 s →
vente directe

● Q-PRO — CALIBRATION INDIVIDUELLE

Test Posture Parfaite 15 min → testeur certifié →
signatures Alpha / Theta / Omega

Q-Pro repose sur trois signatures — Alpha, Theta, Omega — calibrées au profil biophysique par le Test Posture Parfaite, chez un testeur certifié. **Q-Go** est la signature universelle: aucun test, aucun rendez-vous, aucune certification requise pour la vendre.

	Q-GO	Q-PRO
CALIBRATION	Universelle (Harmonia)	Individuelle (Alpha / Theta / Omega)
TEST PRÉALABLE	Aucun	Test Posture Parfaite · 15 min · testeur certifié
TEMPS DE RÉPONSE	20 s	1 s (Alpha) · 12 s (Theta / Omega)
DÉMONSTRATION	Démo 120 secondes	Démo 120 secondes + TPP
SANS CERTIFICATION	Oui	Non
PRIX PUBLIC	329 € support · 279 € circuits	499 € support · 449 € circuits

L'AVANTAGE COMMERCIAL RÉEL

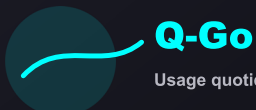
Q-Go est votre produit de rayon et votre générateur de rendez-vous. Un client qui a ressenti quelque chose avec Q-Go veut savoir quel est son profil — et ce client-là revient vers un testeur certifié.

Deux logiques de calibration, une seule chaîne de vente

Planche officielle reproduite sans retouche. Elle répond en entretien à la seule question qui compte d'abord : ce que votre équipe peut vendre demain matin, sans aucune certification.

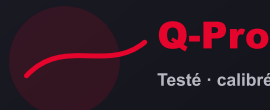
Q-Go vs Q-Pro

Deux logiques : profil universel accessible ou calibration personnalisée.



Usage quotidien · profil Harmonia

- Profil universel
- Approche simple
- Orientation e-commerce
- Idéal première découverte



Testé · calibré · personnalisé

- Profil biophysique individuel
- Test Posture Parfaite
- Approche professionnelle
- Pour les cas complexes

Le pont de conversion : commencer simple, approfondir si le test révèle un besoin spécifique.

Passif · Non-invasif · Sans batterie · Sans électrode | Observations fonctionnelles internes | Résultats individuels variables



À RETENIR

Q-Go se vend en rayon, sans test et sans certification. Q-Pro se calibre chez un testeur certifié. Le premier alimente le second : c'est le même client, six semaines plus tard.

Quatre signatures. Une seule se vend sans certification.

Q-Go porte la calibration universelle Harmonia. Les trois signatures Q-Pro sont calibrées au profil biophysique, chez un testeur certifié. Le client qui a ressenti quelque chose avec Q-Go est exactement celui qui reviendra pour savoir laquelle est la sienne.



Alpha

Réponse en 1 seconde. Le profil le plus réactif de la gamme calibrée.



Theta

Réponse en 12 secondes. Calibration intermédiaire du protocole.



Omega

Circuit haut. La flèche gravée indique seulement sa position de pose.



Omega

Circuit bas. Même signature, position de pose inverse.

Quatre supports, quatre calibrations

Même support, même fabrication, même contrôle de résonance à l'unité — de la calibration universelle Q-Go aux trois signatures Q-Pro. Seule la signature intégrée change — et elle est déterminée par le Test Posture Parfaite, jamais par le vendeur.



Q-Go

Universelle · sans test



Alpha

Réponse 1 s · marque rouge



Theta

Réponse 12 s · marque bleue



Omega

Réponse 12 s · marque violette

À qui ça s'adresse

Le sportif régulier

Asymétrie qui résiste au travail unilatéral, geste qui s'effondre en fin de séance, plafond de force qui ne bouge plus.

Le travailleur debout

Station prolongée, appuis, fin de journée. Usine, hôpital, commerce, restauration.

Le cadre en environnement chargé

Écrans, éclairages électroniques, alimentations à découpage toute la journée.

Le porteur d'objets connectés

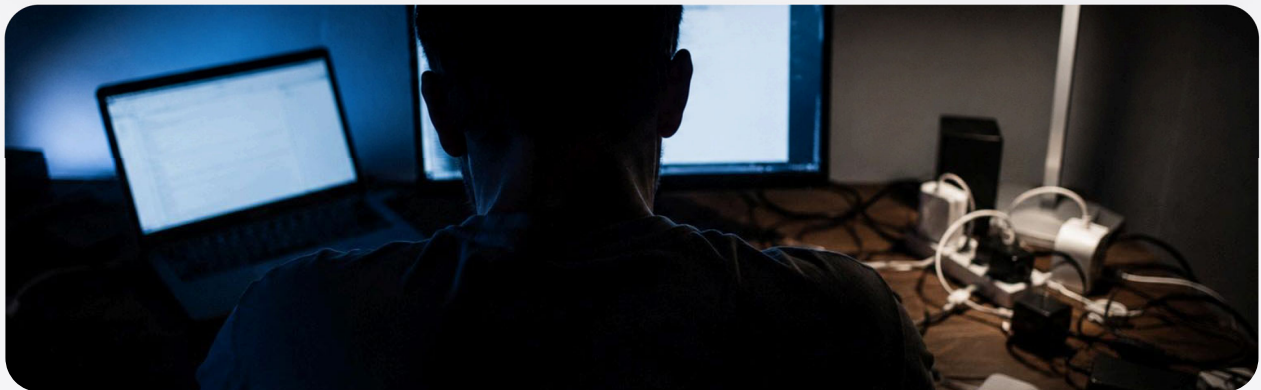
Montre, écouteurs, capteur de sommeil: ils émettent en continu. Q-Go est le seul objet de son équipement qui n'ajoute aucune charge.

Le senior actif

Équilibre, stabilité d'appui, confiance dans le pas.

Le curieux scientifique

Celui qui veut mesurer avant de croire. **Notre meilleur client, et le plus fidèle.**



Environnement de travail chargé — écrans, chargeurs, éclairage électronique

ARGUMENT TRANSVERSAL L'hygiène électromagnétique

Nous vivons dans un environnement électromagnétique que nos parents n'ont pas connu. Contrebalancer cette charge relève de l'hygiène moderne, au même titre que boire, manger et dormir. Cette charge s'additionne à toutes les autres: entraînement, stress professionnel, charge mentale.

Face aux vendeurs de bloqueurs: dégrader la liaison d'un appareil le pousse à émettre plus fort. Filtrer l'environnement se retourne contre l'utilisateur; renforcer ce qui le subit, non.

Écrans · Wi-Fi · objets connectés → Charge ambiante → Personne / SNC →

Q-Go en contrepois

Problème environnemental documenté en littérature à comité de lecture (Bandara & Carpenter, Lancet Planetary Health 2018; Pall, J Cell Mol Med 2013). Q-Go comme contre-mesure: hypothèse en investigation, appuyée sur nos observations internes.

Quatre axes, dans l'ordre de ce qui se mesure

L'ordre n'est pas commercial, il est probatoire : le premier axe se mesure devant le client, le dernier ne s'annonce pas. Chaque axe porte son niveau de preuve, et aucun ne s'énonce comme une réponse à un symptôme.

01

OBSERVATION INTERNE

Asymétrie musculaire et force

Le seul axe qui se mesure devant le client, au dynamomètre, avant et après. C'est l'axe de démonstration : réduction de l'écart de force entre les deux côtés, préférentiellement du côté faible.

02

OBSERVATION INTERNE

Posture et appuis

Réorganisation posturale, distribution des appuis, stabilité de la station debout. Jamais associé au mot correction : rien n'est corrigé, la distribution change.

03

DOCUMENTÉ / HYPOTHÈSE

Hygiène électromagnétique

La charge environnementale est documentée en littérature à comité de lecture. La contre-mesure reste notre hypothèse. On contrebalance une charge, on ne protège de rien.

04

OBSERVATION INTERNE

Stabilité et attention

Nos observations internes suggèrent une plus grande stabilité des ondes cérébrales dans l'état recherché : concentration, calme, effort. Des mesures internes sont en cours ; aucune étude contrôlée n'est encore engagée.

CE QUI A ÉTÉ RETIRÉ DE CETTE ÉDITION

Le quatrième axe de l'édition sport — celui qui parlait de vitalité générale — ne figure pas ici. Chez un distributeur de matériel médical, une personne qui entre fatiguée le lirait comme une réponse à sa fatigue, donc comme un symptôme pris en charge. Nous l'avons remplacé par l'axe stabilité et attention, formulé au niveau de preuve qui est réellement le nôtre.

La charge électromagnétique ambiante

La planche officielle de la charte documente l'environnement dans lequel vivent vos clients : écrans, liaisons sans fil, alimentations à découpage. Le problème environnemental est documenté en littérature à comité de lecture ; la contre-mesure, elle, reste notre hypothèse de travail.

De la charge ambiante au signal cohérent

Q-Technology est passive : pas de batterie, pas d'électrode, pas d'écran actif.



Positionnement prudent : reconversion hypothétique, à objectiver par mesures.

Passif · Non-invasif · Sans batterie · Sans électrode | Observations fonctionnelles internes | Résultats individuels variables



À RETENIR

Un bloqueur dégrade la liaison d'un appareil, donc le pousse à émettre plus fort. Q-Go ne filtre pas la pièce : il utilise le champ ambiant comme source et vise la résilience de la personne.

La gamme et les prix publics



Q-Go Insoles — série de production 2026

Les sept modes de port couvrent la voûte plantaire, le dos du pied, la région lombaire, le short de sport et la casquette. **Le même circuit, plusieurs emplacements** — parce que le **mécanisme n'est pas lié au pied**. L'option HydroGuard est une couche d'étanchéité physique: elle ne modifie ni la signature, ni l'efficacité du circuit.

PRODUIT	FORMAT	PRIX PUBLIC
Q-Go Insoles	Semelle de port diurne	329,00 €
Q-Go Neuro Sync Chips	Circuits 2 × 2 cm × 1,5 mm · Q-Tape · 7 modes de port (A-G)	279,00 €
Option HydroGuard	Revêtement étanche · sudation intense, milieux humides	+ 10,00 €
Q-Tape	Adhésif officiel · consommable · 2 achetés, 1 offert	9,90 €
Q-Hybrid Insoles	Solution intérimaire	109,00 €
Buddy Hackr Toe Separators	Accessoire	9,90 €
INP Fascia-Tool 3.0	Outil de terrain	19,00 €

GARANTIES ET RETOURS

Circuits garantis **2 ans** contre tout défaut de fabrication. Retour **30 jours** sous conditions: semelles de port diurne non entamées remboursables intégralement; circuits remboursables après procédure de retour et contrôle. CGV sur shop.qbiohacking.com.

AUCUNE FAUSSE URGENCE

Pas de prix barré factice, pas de compte à rebours. Les prix affichés sont les prix. C'est une position de marque, pas une contrainte.

PARTIE V

Le partenariat

Où poser le produit dans votre magasin, deux chemins chiffrés séparément, et ce que nous mettons dans vos mains.

Où poser le produit dans votre magasin	26
Deux chemins, chiffrés séparément	27
Ce qu'on met dans vos mains	28

Où poser le produit dans votre magasin

Le voisinage fait l'allégation à la place du vendeur.

Posé près de chaussures de course, le produit dit « performance » ; posé près d'orthèses et de ceintures lombaires, le même produit dit « dispositif ». Quatre règles :

- 01** Jamais dans le rayon orthopédie ni à proximité des orthèses, semelles correctrices, ceintures et dispositifs de contention.
- 02** Zone dédiée, signalétique performance / posture / bien-être. Aucun terme médical sur la signalétique.
- 03** Corner de test physiquement distinct du comptoir de délivrance.
- 04** Aucune coprésentation avec un produit remboursé ou sur prescription : ni vitrine, ni présentoir, ni catalogue.

SIGNALÉTIQUE FOURNIE

Roll-up, affiche et cartes de corner de test : vocabulaire performance, posture, appuis. Aucun terme médical, aucun nom d'affection, aucune promesse de blocage.

CE QUE LA ZONE DÉDIÉE PRODUIT

Une raison d'entrer sans acheter, et un motif de retour après la première mesure. C'est le seul emplacement de votre magasin qui travaille sans ordonnance.

LA CONSÉQUENCE

Un placement correct vaut mieux qu'un argumentaire prudent : l'implantation fait la moitié du travail de conformité, et elle la fait en permanence, y compris quand vous n'êtes pas dans le magasin.

Deux chemins, chiffrés séparément

CHEMIN 1 • VENDRE EN RAYON

Aucune certification, aucune formation obligatoire

Marge directe sur stock. Achat au tarif de gros, vente au prix public : la remise constitue votre marge brute, sans loyer ni frais récurrents. Deux paliers déclenchés par le volume — le premier à partir de 15 paires, le second à partir de 25. Les taux exacts figurent dans l'avenant tarifaire confidentiel.

Commission d'affiliation. QR code lié à votre établissement : 17,5 % au statut Junior, 22,5 % au statut Senior, sans un euro de stock immobilisé.

Ce que vous recevez. Le guide officiel des 10 tests, la démonstration à main nue — aucun appareil requis — et la PLV au vocabulaire verrouillé.

CHEMIN 2 • POINT DE TESTING OFFICIEL

Formation, kit, certification

Tout le chemin 1, plus la certification.

Modules en ligne puis examen pratique d'une heure : votre employé désigné devient testeur certifié. Kit de démonstration officiel, dont vous devenez propriétaire à la signature.

Inscription sur la carte du réseau des points de testing, et accès à la gamme Q-Pro calibrée avec commission relevée.

Facturation du Test Posture Parfaite — une prestation de 15 minutes que vous facturez vous-même, et un bonus de 150 à 350 € par testeur que vous orientez vers la formation officielle.

L'ARGUMENT PROPRE À VOTRE MÉTIER

Un magasin de matériel médical fonctionne au passage unique : on vient chercher une attelle, on repart. Le point de testing crée une raison de revenir, et une raison d'entrer sans acheter. **Aucun de vos rayons ne produit ça aujourd'hui.**

OBSERVATION INTERNE

Hypothèses de revenu : données internes non auditées, variables selon la zone, le profil de clientèle et le niveau de formation de l'employé désigné. Vous pouvez démarrer sans inventaire : le kit et le QR affilié suffisent à générer du revenu avant tout achat de stock.

Ce qu'on met dans vos mains

POUR VENDRE Q-GO — AUCUNE CERTIFICATION REQUISE

Le kit de démonstration officiel, dont vous devenez propriétaire à la signature. Pas de loyer, pas de durée d'engagement, amortissable comme du matériel professionnel.

Le guide officiel des 10 tests de la Démo 120 secondes, avec les vidéos de référence. Votre vendeur est opérationnel en quelques heures.

La PLV complète: roll-up d'entrée de rayon, affiche, flyers corner-test, cartes.

Le support professionnel par email — office@qbiohacking.com, réponse cible 48 h ouvrées.

Le réassort prioritaire sous 4 à 7 jours ouvrés en UE, sans volume minimum imposé.

Une exclusivité territoriale possible selon la densité commerciale de votre zone — au cas par cas.

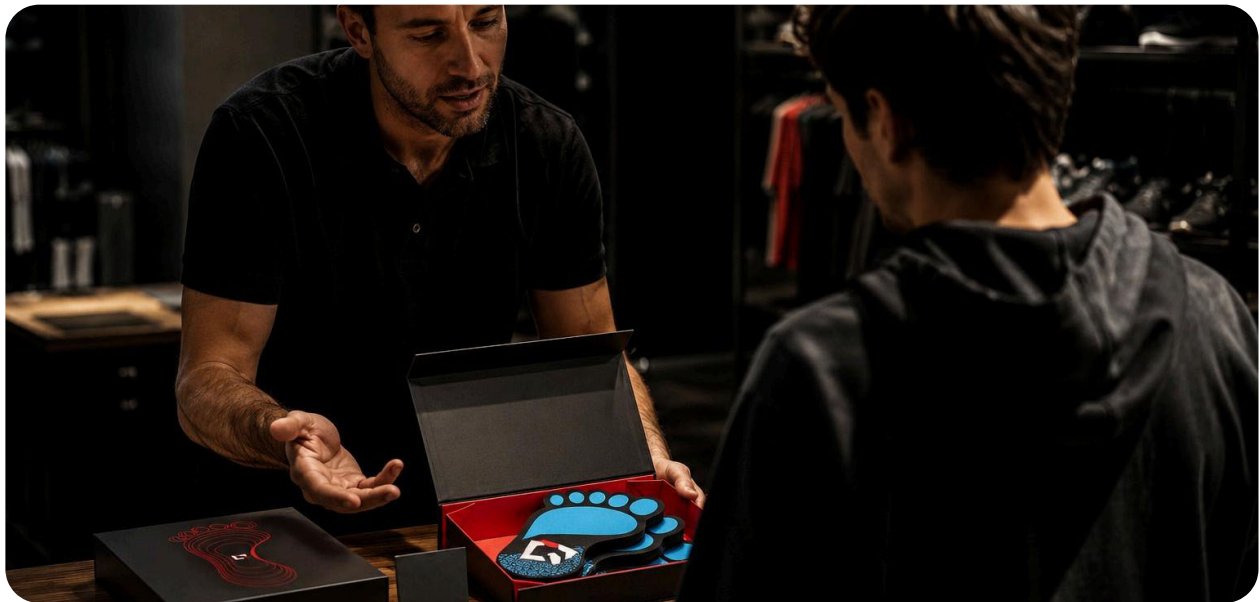
POUR ALLER PLUS LOIN — LA GAMME Q-PRO

Q-Pro ne se vend pas sans certification. La calibration individuelle repose sur le Test Posture Parfaite, qui exige la formation officielle: modules en ligne, puis examen pratique d'une heure. À l'issue, votre employé désigné devient **testeur certifié**.

Accès à la gamme calibrée et commission relevée.

Inscription sur la carte officielle des points de testing.

Accès permanent à la plateforme de formation et aux mises à jour de protocole, gratuitement.



Comptoir partenaire — remise du kit de démonstration

NOTRE GARANTIE, ET SON REVERS ASSUMÉ

Si le dispositif ne tient pas ses promesses de démonstration, nous remboursons formation et kit après un mois. Les frais de renvoi restent à votre charge: politique anti-abus délibérée, dite d'avance. Conditionnée à la fourniture des fiches de testing complétées et du journal de bord du corner-test. **Nous demandons des preuves parce que nous en donnons.**

PARTIE VI

Notre engagement

Qui signe ce dossier, ce que nous ne savons pas encore, et ce que nous nous engageons à publier même quand cela nous dessert.

Qui est derrière	30
Ce qu'on ne sait pas encore	31
Démarrer — quatre étapes	32
Lettre d'intention	33



Nicolas Desjardins — fondateur, Q-Technology OÜ

Ancien handicapé devenu athlète de force · aujourd'hui chercheur et enseignant international.

L'ENTREPRISE

Qui est derrière

Q-Technology OÜ · Narva mnt 5 · 10117 Tallinn, Estonie. Circuits conçus en Europe et **assemblés en France** — une non-délocalisation délibérée. Produits passifs: aucune batterie, aucune électrode. Conformité RoHS et REACH.

Chaque circuit est **vérifié individuellement** avant expédition par mesure de sa résonance. Ce contrôle prouve que nous fabriquons des objets physiquement distincts. Il ne prouve aucun effet sur une personne, et nous ne le présenterons jamais comme tel.

80+

TESTEURS CERTIFIÉS

11

PAYS

France · Belgique · Suisse romande ·
Canada · Espagne · Italie · Luxembourg ·
Estonie · Mexique · États-Unis · Angleterre

POURQUOI JE NE VOUS DEMANDERAI JAMAIS DE ME CROIRE

À cinq ans, on m'a mis des semelles podiatriques pour pieds plats.

À douze, on m'a exempté d'éducation physique. À dix-sept, un médecin a parlé du fauteuil roulant devant moi **comme on parle de la météo**. À vingt-cinq, je ne pouvais plus tourner la tête sans que tout devienne noir.

J'ai commencé à m'entraîner à vingt-sept ans. En retard sur tout le monde, sans aucun talent particulier, avec une obstination un peu bête. J'ai fini par entrer dans l'équipe nationale de Béhourd du Québec, par faire du powerlifting et du strongman, par ouvrir un centre de développement athlétique, et par coacher des champions en sports de force et en MMA. J'ai enseigné dans huit institutions. Les quatre profils biophysiques, c'est moi qui les ai trouvés.

Je ne raconte pas ça pour émouvoir qui que ce soit. Je le raconte parce que ça explique tout le reste de ce dossier.

Quand on passe vingt ans à écouter des gens très sûrs d'eux se tromper sur votre propre corps, on finit par développer un rapport particulier à la preuve. On arrête de croire les gens sûrs d'eux. On ne croit plus que ce qui se mesure devant soi.

C'est pour ça que ce dossier vous donne nos limites avant nos chiffres. C'est pour ça que la page suivante vous dit qu'une personne sur deux cents ne répond à rien. Et c'est pour ça que la seule chose que je vous propose, au bout du compte, c'est deux minutes et une mesure sur votre propre corps.

Si rien ne bouge, vous me le direz en face.

Nicolas Desjardins

DBA(c) · PhD(c) IMD · Master en neurosciences (en cours) · Fondateur, Q-Technology OÜ

Ce qu'on ne sait pas encore — et qu'on écrit noir sur blanc

Les vendeurs de miracles ne publient jamais leurs questions ouvertes. Nous, si.

HYPOTHÈSE

L'aveugle a été appliqué avec succès sur le volet électromagnétique et sur la posture. **Il ne l'a pas encore été sur la série de tests de force** : cette réplique en aveugle est en préparation, et nous ne prétendons rien de plus tant qu'elle n'aura pas eu lieu.

HYPOTHÈSE

La stabilité du profil biophysique dans le temps n'est pas documentée. **Le mécanisme n'est pas tranché** — et les meilleurs spécialistes des champs faibles ne le tranchent pas non plus.

1 / 200

Environ une personne sur deux cents ne présente aucune réponse objectivable. Nous le disons avant la vente, pas après.

NOS TROIS ENGAGEMENTS

1

Les protocoles sont écrits avant la première mesure.

2

Un tiers indépendant est seul détenteur de la clé d'aveugle.

3

Les résultats sont publiés, y compris négatifs.

Si un concurrent vous promet une certitude sur ces points, demandez-lui ses données brutes et le nom de son tiers indépendant. Nous, on vous donne nos limites avant nos chiffres. C'est plus lent à vendre. **C'est infiniment plus solide à défendre devant un client sceptique.**

Cette liste s'allongera peut-être. Elle ne se raccourcira pas en silence : le jour où l'un de ces points sera tranché, dans un sens ou dans l'autre, ce sera écrit ici, à la même place.

— N. D.

Quatre étapes

01

Un appel de 30 minutes

Votre zone, votre clientèle, votre configuration. On valide si ça a du sens — et on vous le dit si ce n'en a pas.

02

Une démonstration sur vous

Pas sur une diapositive. Sur place ou en visio, avec mesure avant / après.

03

Validation et mise en place

Validation de zone, formation de l'employé désigné, livraison du kit et de la PLV.

04

Premier corner-test

Dans les jours qui suivent. Première commission activée à la première vente.



Pochette officielle et circuit Q-Go Neuro Sync — dotation partenaire · 2026

Réservez la démonstration.

Si en 120 secondes vous ne mesurez rien sur votre propre corps, vous nous le dites en face et le dossier s'arrête là. On préfère un non rapide à un partenaire tiède.

office@qbiohacking.com

Nicolas Desjardins, fondateur —
nicolas@qbiohacking.com

Carte des points de testing certifiés — sur demande

Site — qbiohacking.com · Boutique —
shop.qbiohacking.com

Q-Technology OÜ · Narva mnt 5 · 10117 Tallinn, Estonie

Passif · non-invasif · sans batterie · sans électrode. Observations fonctionnelles issues de tests internes Q-Technology · données non auditées · études formelles en cours · résultats individuels variables. Ne constitue pas une allégation médicale et ne remplace pas une prise en charge adaptée.

LETTRE D'INTENTION

Réserver la démonstration, sans engagement

Ce document n'est pas un contrat. Il ne vous engage à aucun achat, à aucun volume et à aucune exclusivité: il déclenche l'appel de trente minutes et la démonstration sur votre propre corps. Convention, avenant tarifaire et exclusivité territoriale ne sont établis qu'ensuite, par écrit.

ENSEIGNE / RAISON SOCIALE

TVA INTRACOMMUNAUTAIRE

NOM ET FONCTION DU SIGNATAIRE

TÉLÉPHONE

ADRESSE DU POINT DE VENTE

CODE POSTAL

COURRIEL

ZONE COMMERCIALE DEMANDÉE

LE CHEMIN QUE JE CHOISIS

- ☐ Je souhaite vendre en rayon uniquement. ☐ Je souhaite devenir point de testing officiel.

CE QUE JE SOUHAITE

- ☐ La démonstration Démo 120 secondes sur moi-même, sur place ou en visio.
- ☐ Le kit de démonstration officiel et la formation de l'employé désigné.
- ☐ Démarrer sans inventaire, par le QR code d'affiliation seul.
- ☐ Étudier l'exclusivité territoriale de ma zone.
- ☐ La formation certifiante Q-Pro pour un employé désigné.

VOLUME DE DÉPART ENVISAGÉ

- ☐ Aucun stock pour commencer — kit et affiliation seulement.
- ☐ Premier palier, à partir de 15 paires.
- ☐ Second palier, à partir de 25 paires.

Les taux de remise exacts sont communiqués en entretien et figurent dans l'avenant tarifaire confidentiel. Ils ne sont jamais publiés dans un document diffusable.

FAIT À

LE

SIGNATURE

Réponse sous 48 heures ouvrées.

Nous vous rappelons pour fixer la démonstration. Si votre zone ne s'y prête pas, nous vous le dirons dès cet appel.

office@qbiohacking.com